

ESIEE Paris forme des ingénieurs généralistes en 3 ou 5 ans, capables de répondre aux enjeux des transitions numérique et environnementale. Elle est cofondatrice et école-membre de l'Université Gustave Eiffel, localisée sur le Campus Descartes à Marne-la-Vallée. Elle est cotutelle de 3 laboratoires de recherche mixtes CNRS et dispose de 5 plateformes technologiques.

La plateforme **Salles Blanches** <https://www.esiee.fr/fr/ecole/salles-blanches> offre un parc de plus de 70 équipements lourds pour la micro fabrication de capteurs innovants du type microsystèmes électromécaniques (MEMS) à l'échelle de quelques prototypes jusqu'à des préséries. Le Service pour la Microélectronique et Microsystèmes (SMM) assure la gestion dynamique et le bon fonctionnement de la plateforme, sur laquelle différentes activités cohabitent en synergie :

- La **formation** (accueil de TP et formation continue) ~ 5 à 10%,
- La **Recherche** (fabrication de prototypes notamment pour les chercheurs du laboratoire ESYCOM UMR9007 <https://esycom.cnrs.fr/>) ~ 20 à 25%,
- L'**appui aux entreprises** (personnels industriels détachés sur la plateforme, prestations réalisées par les ingénieurs du service) ~70%.

Elle bénéficie du soutien de l'État, de la Région Ile-de-France et du CNRS, au travers de projets d'envergure (PIA, PEPR, etc.) et est impliquée dans plusieurs réseaux à l'échelle régionale et nationale.

Dans ce cadre, un profil technico-commercial est recherché pour intégrer l'équipe.

Missions principales :

- **Assurer le suivi du portefeuille et la gestion de la relation client** (plusieurs dizaines d'entreprises et laboratoires de toutes tailles et tous secteurs d'activité) et l'animation des clubs utilisateurs industriels et académiques ;
- **Etablir les devis** et les offres technico-commerciales en lien avec les ingénieurs du pôle Procédés ;
- **Négocier, relire et faire signer les contrats** en veillant à protéger les intérêts de la plateforme et de l'établissement, en cohérence avec la stratégie de développement économique, en interaction avec le service juridique et le service d'appui à la Recherche et à la gestion des contrats ;
- **Prospecter pour trouver de nouveaux clients** (notamment sur des salons) et promouvoir la double ligne pilote 4 et 6 pouces dans le cadre du projet Pro-6Po afin d'atteindre les objectifs de chiffre d'affaires visés ;
- **Entretenir et développer les relations avec les acteurs de l'écosystème** et les réseaux spécialisés (CNFM-CEMIP, RENATECH+, SATT, incubateurs, pôles de compétitivité, ASPEC, etc.) ;
- **Gérer la communication spécifique autour de la plateforme** (page LinkedIn <https://www.linkedin.com/company/salles-blanches-esiee/>, Journées Portes Ouvertes, visites institutionnelles, etc.) en interaction avec la Direction de la Communication, la Direction du Développement et la Vice-Présidence Partenariats et Professionnalisation ;
- Effectuer une veille sur l'évolution du marché et les technologies émergentes, contribuer au montage de projets d'investissements.

Catégorie	Ingénieur de recherche cat A+
Affectation	Service pour la Microélectronique et Microsystèmes (SMM)
Rattachement hiérarchique	Responsable du SMM
Mission d'encadrement	Non
Conduite de projet	Oui
Conditions	Poste pérenne ouvert en CDI après 1 an de CDD
	Ouvert aux fonctionnaires et aux contractuels
Prise de poste	Janvier 2024
Contact	CV + lettre de motivation à envoyer à Lionel ROUSSEAU (Responsable du SMM) Tél. : 01 45 92 60 91 lionel.rousseau@esiee.fr et esieerecruitment@esiee.fr

Savoir

- Bac +5 minimum,
- Connaissances théoriques et pratiques sur les procédés de micro fabrication en salle blanche (lithographie, dépôt de couches minces, gravure plasma, etc.),
- Idéalement une première expérience réussie sur des fonctions similaires,
- Anglais maîtrisé à l'oral et l'écrit.

Savoir faire

- Management de projet,
- Analyse critique du contexte et des enjeux pour construire un argumentaire,
- Gestion de l'information (diffusion et partage, confidentialité),
- Capacités rédactionnelles, de synthèse et d'expression.

Savoir être

- Aisance relationnelle, sens du service client,
- **Esprit d'équipe,**
- Autonomie et initiative,
- Curiosité intellectuelle et intérêt pour l'industrie et les micro et nanotechnologies.



Déposez directement votre candidature sur LinkedIn !

www.univ-gustave-eiffel.fr